

Angebot & Dienstleistungen

Ob Privatperson oder Unternehmen: Ich stelle dir ein individuelles Angebot zusammen. Mach mit mir den nächsten Schritt und lass mich wissen, in welchen Bereichen ich dich unterstützen darf.

AKQUISE

- Akquisitionstraining
- Neukundenakquise
- Kaltakquisitionstraining

VERKAUF UND VERTRIEB

- Verkaufstraining für den Aussendienst
- Vertriebst raining
- Telefongespräche führen
- Verkaufsgespräche führen

FÜR FÜHRUNGSPERSONEN

- Unternehmensberatung
- Teamleitertraining
- Prozessmanagement
- Persönliches Mentaltraining

MARKETING SUPPORT

- Events und Veranstaltungen
- Verkaufsförderung
- Marketingmassnahmen



Was ist Erfolg für dich? Lass uns jetzt über deine Ziele sprechen.

Gjergj Bullakaj

Verkaufstrainer
Automobil-Verkaufsberater mit eidg. FA
gb@gjergjbullakaj.ch | 079 957 74 59
www.gjergjbullakaj.ch



GJERGJ BULLAKAJ
SALES COACH



Erfolgreich verkaufen und verhandeln

Persönliches Verkaufstraining

Erfolg ist kein Glück. Aber wer glücklich ist, hat mehr Erfolg. Davon bin ich überzeugt.

FREUDE UND LEIDENSCHAFT

Wer mit Freude und Leidenschaft einer Tätigkeit nachgeht, ist erfolgreicher und somit auch zufriedener. Mein Ziel ist es, Menschen bei ihrer Arbeit zu unterstützen und ihnen Werkzeuge an die Hand zu geben, die sie befähigen, erfolgreich in ihrem Beruf zu sein.

Neben fachlichem Know-how, Strategien und Konzepten ist die richtige Einstellung essenziell. Oder wenn wir es neuzzeitlich ausdrücken wollen: Was du brauchst, ist ein positives Mindset. Und ich bin überzeugt, dass auch du, liebe Leserin oder lieber Leser, mehr erreichen kannst. Wenn du meine Geschichte liest, weißt du wovon ich spreche. Mein Start in die Berufswelt war alles andere als glänzend. Ich habe meine Lehre als Ersatzteilverkäufer mehr schlecht als recht abgeschlossen. Und würden wir meinen Lehrabschluss mit einem Marathon vergleichen, war ich der, der innerhalb meines Jahrgangs zuletzt ins Ziel kam. Auf meiner Website findest du die ganze Geschichte.



Was du brauchst, ist eine positive Einstellung. Und Leidenschaft.»

ALLER ANFANG IST (NICHT) SCHWER

Trotz meines holprigen Starts in die Arbeitswelt habe ich meine Berufung gefunden. Auf meiner Karriereleiter bin ich Sprosse für Sprosse aufgestiegen. Hatte ich Glück? Nein. Es war die Leidenschaft, die ich gefunden habe und die mich täglich dazu angetrieben hat, mehr zu machen. Mehr als am Tag davor, mehr als die anderen.

DER ERSTE SCHRITT IST ENTSCHEIDEND

Es gibt zahlreiche Ratgeber für das erfolgreiche Verhandeln und Verkaufen. Vielleicht hast du auch schon das eine oder andere Buch zu diesem Thema gelesen. Aber jedes Buch ist nur so hilfreich, bis du selbst in die Umsetzung kommst. Und ab und zu braucht es dafür Hilfe von aussen. Diese Hilfe kann ich dir bieten. Ich unterstütze dich auf deinem

Weg zur erfolgreichen Verkäuferin oder zum erfolgreichen Verkäufer. In welcher Branche du arbeitest, spielt keine Rolle.

HEUTE IST EIN GUTER TAG FÜR NEUE ZIELE

Nimm dir keine Vorsätze für die nächste Woche, für den nächsten Monat oder für das nächste Jahr. Heute ist ein guter Tag, den ersten Schritt zu machen. Ich bin da und unterstütze dich mit meiner Erfahrung und mit meiner Begeisterung für den Verkauf.

Ich freue mich, von dir zu hören.

Dein Gjergj